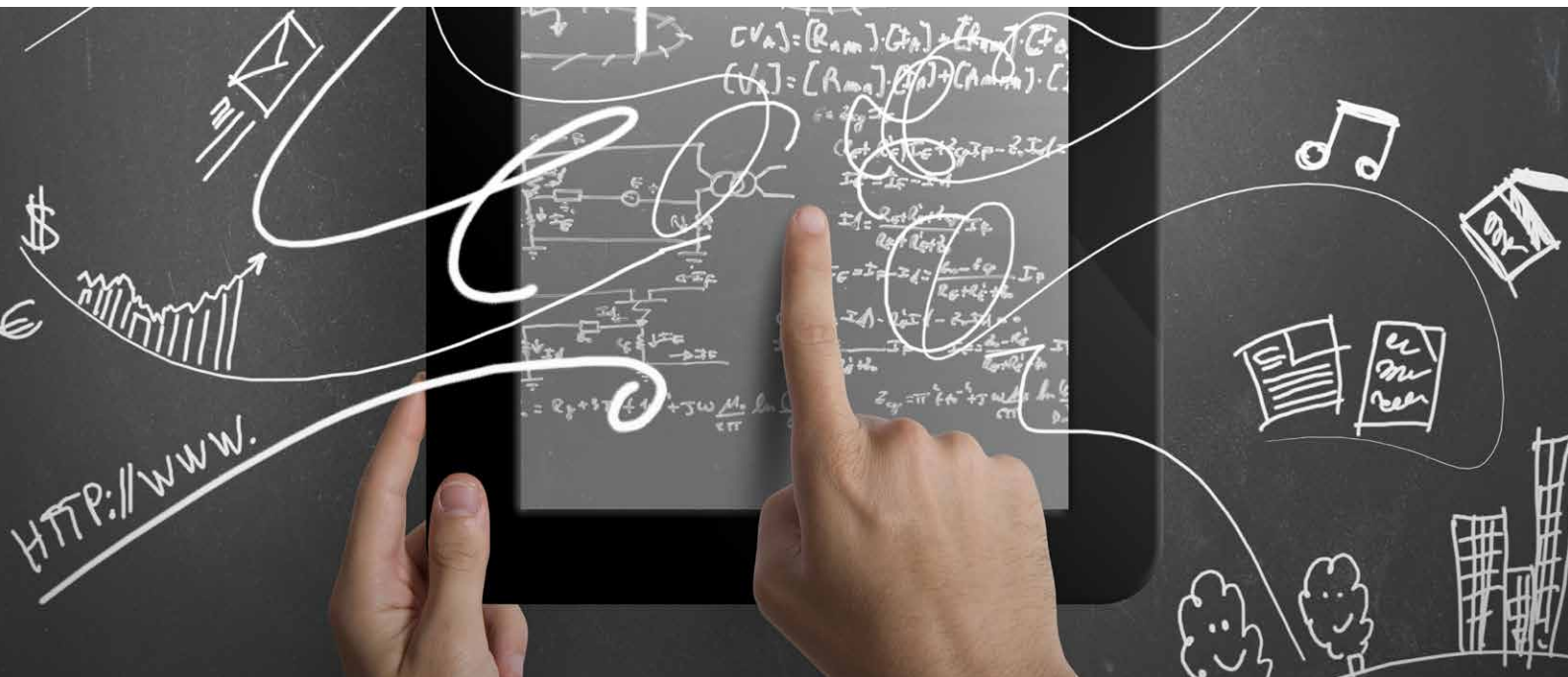


**POWER** YOUR BUSINESS BY QUALIFICATION



**ARTIFICTION AG**  
Classroom Manager Enterprise



# Classroom Manager Enterprise

## Trainings, Events, Kundenbindung in einem System

Mit dem Classroom Manager Enterprise (CRM E) gehen wir neue Wege für die professionelle Qualifizierung Ihrer Mitarbeiter und Partner.

- Dank seiner Modulstruktur passt sich der CRM E Ihren Anforderungen an. Dadurch erhalten Sie eine maßgeschneiderte Lösung – ganz entsprechend Ihren Bedürfnissen.
- Lassen Sie sich den CRM E in Ihrem Corporate Design einrichten. Profitieren Sie von unserer mehrfach ausgezeichneten Multi-Branding Lösung, mit der Sie verschiedene Marken und deren Frontpages ganz einfach in einem System vereinen und administrieren.
- Das umfassende Berechtigungssystem bildet Strukturen von mittelständischen Unternehmen ebenso ab wie von Konzernen.
- Durch die Extended Enterprise Funktion binden Sie Ihre Geschäftspartner in Ihr Corporate Learning ein und gestalten das Wissensmanagement Ihres Unternehmens optimal.
- Mit dem Sales Force Modul verwalten Ihre Vertriebsmitarbeiter Ihre Kunden und stellen ihnen zielgruppenspezifische Inhalte bereit.
- Profitieren Sie vom Responsive Design und nutzen Sie den CRM E bequem auf verschiedenen mobilen Endgeräten. Native Apps (für iOS, Android und Windows) machen es Ihnen möglich, den CRM E auch offline zu nutzen.

Mit dem CRM E haben Sie die Möglichkeit, Ihre Qualifizierungsmaßnahmen einfach und zentral zu verwalten, Informationen passgenau zu verteilen und verschiedene Trainingsarten zu organisieren. So erleichtern Sie Ihren Mitarbeitern und Partnern den Zugang zu Informationen und unterstützen effiziente und bedarfsorientierte Qualifizierung.

Region auswählen Germany (Germany) Logout

HOME PAGE KNOWLEDGE A-Z TRAINING MY PROFILE imls intelligent media systems ag

### TRAININGSKATALOG

Schlagentwurf-Suche

Trainingsnummer

Zeitraum

Produktkategorie

Standorte

Trainings Typ

Buchbare Trainings

Trainings deren Mindestteilnehmer erreicht wurden

Trainingskatalog Themengruppe 1

- > Trainingsnummer
- > Zeitraum
- > Produktkategorie
- > Standorte
- > Trainings Typ
- > Buchbare Trainings
- > Trainings deren Mindestteilnehmer erreicht wurden

Trainingsnummer

Learning targets:

- Lernens spaum dorex sit amet, consectetur adipiscing elit
- Kompetente Qualifizierungslösungen
- professionelle Realisation, Erfahrungsaustausch
- Begleitung von Idee bis Realisierung

Language	Duration	Start Time	Location
🌐	1 day(s)	25.09.2019 - 25.09.2019 10:00 - 17:00 (UTC +01:00)	Karlsruhe (DE)
🌐	1 day(s)	22.10.2020 - 22.10.2020 10:00 - 17:00 (UTC +01:00)	Karlsruhe (DE)

> Trainingsnummer





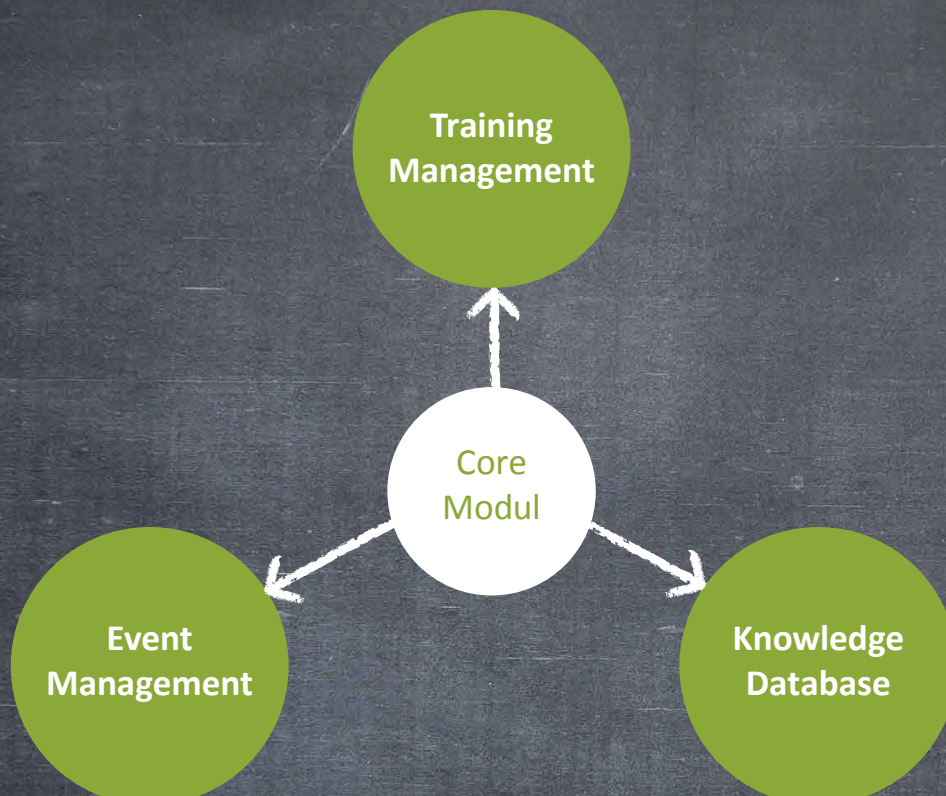
# Core Modul

## Mit einer starken Basis zum Erfolg

Den zentralen Kern des CRM E bildet das Core Modul, das Sie Ihren Anforderungen entsprechend flexibel erweitern. Dank zusätzlicher Module erhalten Sie so eine maßgeschneiderte Lösung für Ihr Unternehmen.

### Ausgewählte Funktionen des Core Moduls

- erleichtern Ihnen die Verwaltung Ihrer Nutzer, Nutzergruppen und Unternehmen (inklusive Abteilungen) und ermöglichen Ihnen die Zuweisung von individuellen Rollen und Berechtigungen.
- vereinfachen Ihnen die zentrale Verwaltung Ihrer Inhalte dank umfassender Content Management Funktion.
- bereiten Sie durch ein mehrsprachiges Front- und Backend effizient auf internationale Einsätze vor und bieten Ihnen eine einfache Sprach-/ Länder-/Regionen- und Währungsverwaltung.
- ermöglichen Ihnen individuelles und dynamisches Reporting. So erhalten Sie einfach und gezielt umfassende Informationen zu Fragen rund um die Nutzung verschiedener Inhalte und Trainings.





# Training Management

## Diverse Trainingsarten, einfache Erstellung, ganzheitliche Organisation

Nutzen Sie das innovative Training Management, um die Organisation und Verwaltung Ihrer Trainings einfach und effektiv zu gestalten.

- Verwalten Sie einzelne Trainingsarten (Classroom Trainings, Online Trainings und Virtual Classroom Trainings) einfach und übersichtlich. Durch die Kombination verschiedener Trainingsarten bilden Sie zudem umfassende Blended Learning Szenarien.
- Vorlagen erleichtern Ihnen die Erstellung und Administration aller Trainingsarten.
- Im Online Katalog erhalten die Nutzer alle relevanten Informationen zu den Trainings und führen bequem verschiedene Buchungs- und Stornoprozesse durch.
- Nutzer verwalten ihre eigenen Trainings einfach und effektiv und behalten zudem stets den Lernfortschritt und damit die eigene Qualifizierung im Blick.
- Trainingszentren lassen sich inklusive Räume einfach und übersichtlich verwalten. Für Trainings und andere Anlässe. Das Training Management bietet zudem eine nahtlose Integration der Hotelverwaltung, mit der Sie auch Reisedaten erfassen.
- Automatische E-Mails, dynamische Dokumente und iCals erleichtern Ihnen die effiziente Kommunikation mit Ihren Nutzern.





# Knowledge Database

## Stellen Sie Ihr Wissen bereit

Neben den strukturierten Trainings haben Nutzer die Möglichkeit, in der Knowledge Database ad hoc und bedarfsorientiert auf Wissen zuzugreifen.

### Mit der Knowledge Database

- stellen Sie Inhalte zentral und zielgruppenspezifisch zur Verfügung.
- nutzen Sie die Funktion der Mehrsprachigkeit.
- verwalten Sie Ihre Inhalte zentral in allen gängigen digitalen Formaten.
- lassen Sie Ihre Mitarbeiter und Partner dank komfortabler Such- und Filterfunktionen schnell und bedarfsorientiert auf die Inhalte zugreifen.



# Event Management

## Optimieren Sie die Planung Ihres Events

Das Event Management Modul unterstützt Sie bei der Planung Ihrer Veranstaltungen und Messen – von der Vorbereitung über die Durchführung bis hin zur Nachbereitung.

- Planen Sie ganz einfach Personal, Equipment und Flächen.
- Geben Sie ausgewählten Mitarbeitern einen Frontend Zugang zur Buchung eigener Messe-Aktivitäten. Oder profitieren Sie von der Make my day-Funktion, um einen Planungsvorschlag des Messebesuchs anzufordern.
- Erstellen Sie zielgruppenspezifische Veranstaltungsübersichten mit Buchungsmöglichkeit.





# Sales Force und Extended Enterprise

Beziehen Sie auch Ihre Geschäftspartner in Ihre Qualifizierung ein

Der CRM E ermöglicht Ihnen die einfache und umfassende Verwaltung und Bereitstellung Ihrer Inhalte und Trainings – auch für Ihre Partner.

- Durch die Extended Enterprise Funktion binden Sie Ihre Geschäftspartner in Ihr Corporate Learning ein. Machen Sie ausgewählte Mitarbeiter Ihres Partners zu Company Managern, damit sie ihre Mitarbeiter einfach selbst verwalten und in Trainings buchen können.
- Mit dem Sales-Force-Funktion verwalten Ihre Vertriebsmitarbeiter Ihre Partner und deren Mitarbeiter und stellen ihnen zielgruppenspezifische Inhalte bereit.
- Durch das Loyalty System sammeln Ihre Partner sogenannte Credit Points und können diese über einen Voucherkatalog für Trainings oder andere Incentives einlösen (diese Funktion steht selbstverständlich auch Ihren Mitarbeitern zur Verfügung).
- Mit dem Promotion Code können Ihre Vertriebsmitarbeiter Ihre Partner und deren Mitarbeiter direkt in Trainings und Veranstaltungen buchen oder sie Credit Points für das Loyalty System sammeln lassen.





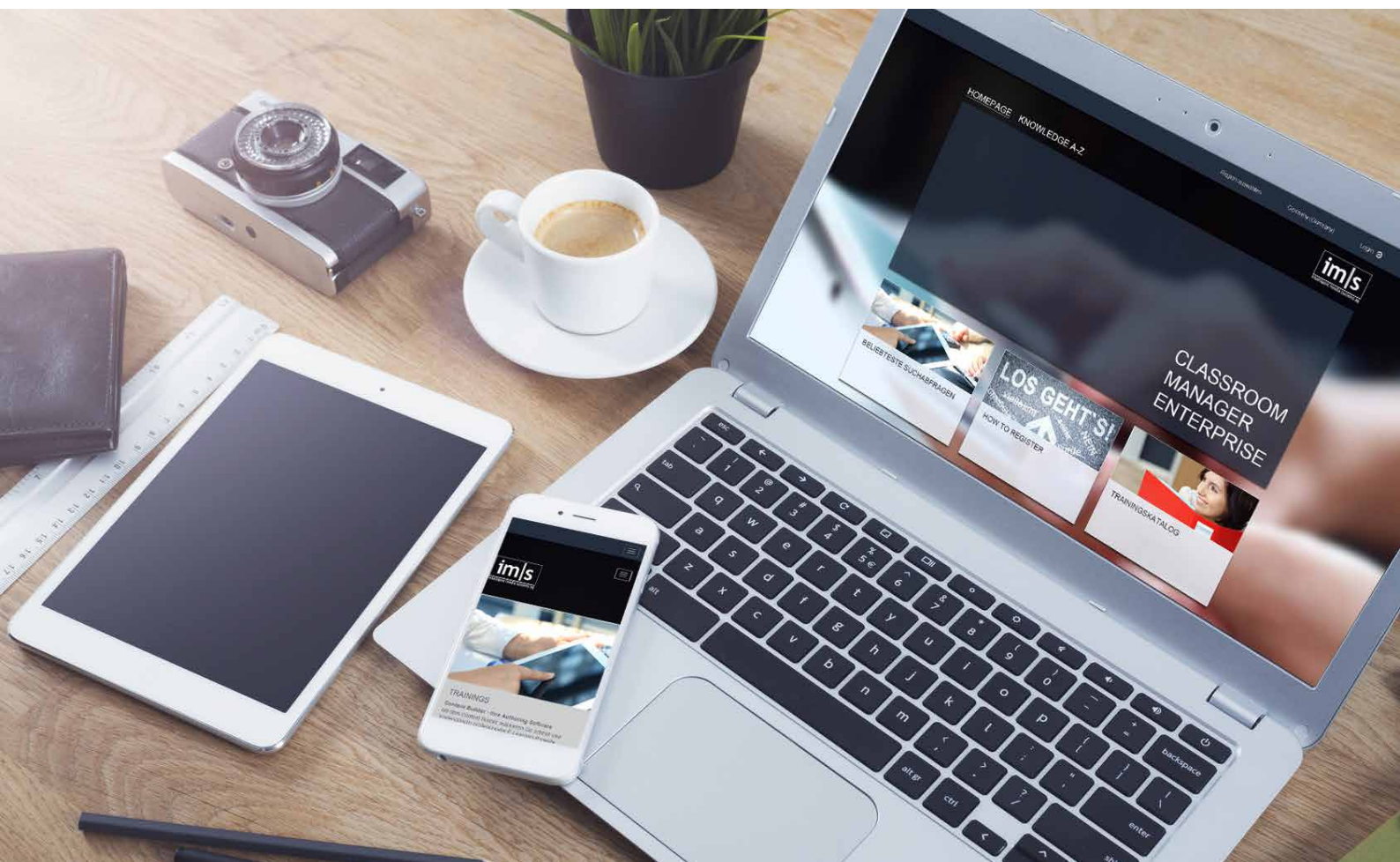
# Mobile Learning

## Vom Hype zur Normalität

Machen Sie Lernen mobil und

- greifen Sie bequem und flexibel auch mit mobilen Endgeräten wie Tablet oder Smartphone auf den CRM E zu. Dank Responsive Design passt sich die Oberfläche dem Endgerät an.
- nutzen Sie Online-Trainings mit Hilfe nativer Apps (für iOS, Android und Windows) auch im Offline-Modus. Ihre Lernstandsdaten synchronisieren sich, sobald Sie wieder online sind.

Dank Mobile Learning bestimmen Sie selbst, wie, wann und wo Sie auf den CRM E zugreifen. Dies schätzen vor allem Mitarbeiter in Service und Vertrieb, die viel unterwegs sind oder nicht immer einen optimalen Internetzugang haben.







# CRM E in Ihrem Unternehmen

## Agile Einführung nach Ihren Bedürfnissen

Wir begleiten Sie bei der Entwicklung Ihrer passgenauen Lösung und stehen Ihnen in jeder Phase der Einführung des CRM E zur Seite.

- Wir klären mit Ihnen in einem initialen Workshop zunächst Ihre Anforderungen und Wünsche, um die passende Lösung für Ihr Unternehmen zu erarbeiten.
- Mit unserem agilen Projektmanagement richten wir uns bei der Einführung immer nach Ihren Bedürfnissen. Zudem stellen wir Ihnen einen persönlichen Projektmanager zur Seite, der Sie begleitet.
- Im Live-Betrieb nehmen sich unsere Customer Care Betreuer Zeit für Ihre Anliegen und klären mit Ihnen Ihre individuellen Fragen.
- Durch regelmäßige Jour Fixe Termine bleiben Sie und wir stets auf dem aktuellen Stand bei der Einführung und dem Betrieb des CRM E.





# CRM E Services

## Schnelle Projektrealisierung und performanter Betrieb

Wir bieten Ihnen umfangreiche Serviceleistungen rund um den CRM E:

- Nutzer Hosting in unserem Hochsicherheitsrechenzentrum entspricht der europäischen Gesetzgebung und sichert international einen performanten Betrieb.
- Durch die Applikationsbetreuung halten unsere Experten Ihre Lösung up to date.
- Durch unseren Standardservice erhalten Sie jeweils die aktuellen Updates und persönlichen Support durch unseren Customer Care Bereich.
- Unsere diversen Servicelevels stimmen wir gerne auf Ihre Bedürfnisse ab.
- Ein umfassendes Trainingsangebot (Classroom Training, Webinare, Tutorials) garantiert eine optimale Einarbeitung in den CRM E.



Germany

**Artifiction AG**

Neureuter Straße 37 b

D-76185 Karlsruhe

Tel. +49 721 4903-0

Fax +49 721 4903-111

info@im-systems.de

www.im-systems.de

